

求职岗位：金融， 市场管理， 银行/证券公司职员等相关岗位

个人信息

姓名：杨慧渊 出生年月：1998.11
电话：15989965679 政治面貌：群众
邮箱：497308026@qq.com 住址：广东省佛山市



教育背景

- 2022.03-2023.01 新南威尔士大学 | 金融学 | 硕士 | 澳大利亚-悉尼
- 2019.02-2022.02 悉尼科技大学 | 会计 | 本科 | 澳大利亚-悉尼

实践经历

2023.02-2023.06 广州亿恒建筑咨询有限公司 | 销售经理

- 进行持续研究标杆性销售模式、盈利模式并提交报告，结合市场反馈制定设备业务推广计划、方案，与其他公司合作，收集客户资料。
- 制定团队销售计划，精准拜访、开发新客户，制定客户服务提案，改善客户体验。
- 主导策划业务拓展、产品销售综合推广措施，与公司销售人员进行讲解，后期解答等工作，推动销售渠道的形成和空白区域的市场拓展。
- 联络客户情感，提供增值服务，树立公司品牌形象，强化紧密合作、服务品质。

2022.08 学校实训 | 小组组长

- 作为小组组长，组织与管理团队活动，按照老师的安排完成实训任务。
- 协助负责项目与企业实地调查组的各项工作的对接，进行团队统筹协调，细化小组各个环节内容、把控整体流程、时长，确定参与团队人员的分工调度，合作分析境外公司年报并且进行对该公司股票以及公司运营情况进行报告指出和调整建议。
- 负责项目结项报告 PPT 的撰写与制作，为项目结项答辩做好充分的准备。

技能证书

- 有优秀的听说读写能力，能用英语进行日常交流。
- 能够熟练使用各类办公软件 (word、ppt、excel)。
- 正在积极备考 cpa。

自我评价

- 具有金融学硕士专业知识，有销售经理和小组实践经验，具备一定的金融行业知识，对数据有敏感性，能够为客户以及企业提供更丰富专业的证券和银行管理服务。
- 有一定的团队管理能力、良好的沟通与理解能力、执行力和责任心。
- 能换位思考，善于协作，良好的文化素质，稳定的工作能力。
- 自我学习能力强，做事认真负责，为人诚恳，不惧挑战，善于思考。