

# 赵晨宇

电话: 15137522406 邮箱: shealynn3@hotmail.com



## 教育经历

2022.08-2024.06	罗伯特戈顿大学	全球商务管理 (硕士)	阿伯丁, 英国
相关课程: 策略者高级会计学, 全球企业商务道德, 国际商务法; 撰写论文独立研究			
2018.09-2021.06	德比大学	酒店管理与设计 (本科)	德比, 英国
相关课程: 项目管理, 消费者情报管理, 人力资源管理和商业战略; 撰写论文独立研究 (德语辅修)			
2015.09-2018.06	不列颠哥伦比亚理工大学	机场运营 (本科)	温哥华, 加拿大
相关课程: 安全管理系统简介, 航空安全和风险管理, 航空中的人为因素			

## 自我评价

- 教育背景:** 具备系统的全球商务管理和酒店管理与设计等专业理论知识, 有 8 年海外留学经历, 英文流利;
- 专业优势:** 有丰富的金融等行业市场销售相关岗位实习经验, 深度了解其工作开展特点, 擅长市场调研分析、产品销售、客户关系维护、产品方案设计等, 对金融和互联网以及医疗行业有深度的热爱, 对市场相关工作有深度的认识和实践, 善于洞察客户的心理, 通过数据分析等手段, 不断优化和调整市场开展策略和方向;
- 综合素质:** 性格自信沉稳、持之以恒, 素质能力方面有研究分析、方案制定、市场推广、监督指导、逻辑思维、团队协作和沟通协调等。

## 实习经历

2023.04-2023.08	国网英大国际信托	实习生	广州, 中国
<ul style="list-style-type: none"><li><b>销售支持:</b> 根据公司业务开展需要, 负责协助销售部进行项目承揽、联系资产方和资金方, 同时负责交易后台管理、信息统计、方案制定和关系维护及撰写方案等, 至今 e 网累计业务 124 笔, 放款业务规模累计 12513.78 万元。每个季度处理上百份交易并跟进后续审核通过。</li><li><b>产品拓展:</b> 负责信托消费信托产品的交易结果及框架设计, 主要业务在电网和固有业务, 在“5+7”展业和战略合作的创新协调的布局推动下, 全面提高了区域内客户服务能力。</li></ul>			
2019.06-2019.12	Jungfrau Corner 珠宝/手表	市场销售	茵特拉给, 瑞士
<ul style="list-style-type: none"><li><b>市场调研:</b> 结合品牌市场销售计划, 定期针对品牌目标消费者人群画像进行分析, 调研客户的背景、偏好和关键行为等信息, 编写市场调研分析报告, 为后续市场增值策略的制定提供基础。</li><li><b>产品销售:</b> 代表团队与来自 100 余个国家的客户沟通, 主要工作包括客户需求挖掘、产品展示体验、确定客户需要、解决客户问题和完成销售订单的达成等, 期间成功完成价值上万瑞法商业订单交易。</li><li><b>品牌宣传:</b> 独立完善针对豪奢品牌产品的品牌宣传, 完成北欧区域人群产品分析调研和用户反馈收集, 筛选品质商品, 制定品牌曝光度, 完成品牌宣传调整计划。</li></ul>			

## 项目经历

2023.04-2023.08	金融供应链调查	项目专员	
<ul style="list-style-type: none"><li>根据项目调查计划, 完成行业分析、商户分析、贷放审批等, 期间参与金融相关基本知识, 完成领域分析运营操作流程, 输出整套相关内容, 完成高净值客户的分析和关系维护, 负责管理南网 e 链供应链金融项目。</li></ul>			
2020.03-2020.06	服务业营销与战略分析	项目组长	
<ul style="list-style-type: none"><li>主要负责项目的统筹管理, 对酒店行业进行研究分析, 具体工作包括经营分析、市场分析、信息管理和创意策划, 期间市场分析报告输出, 实现价值每月平均 15 万瑞法的盈利规模, 构建且特色智能服务, 信息平台提高团队信息检索效率 50%.达到 100%的信息精准度, 创意策划实现企业推广多样化的服务。</li></ul>			

## 技能爱好

- 语言能力:** 中文 (母语) 英文 (流利)
- 软件技能:** 熟练掌握 PHOTOSHOP/MICROSOFT OFFICE/ADOBE AUDITION/SOCIAL MEDIA/AUTO CAD/SQL/Excel+VBA
- 兴趣爱好:** 摄影、旅行、滑雪