

杨蕊绮

女·海外硕士·6 年工作经验

手机: 13632541630

邮箱: 783723871@qq.com



教育经历

英国伍斯特大学 商务心理/硕士 2015.09-2016.09

英国伍斯特大学 国际商务/本科 2011.09-2015.06

自我评价

工作背景: 6 年上市企业从业经历, 具备渠道开发及管理、生态运营、客户管理能力。

专业能力: 挖掘新老客户需求制定方案达成合作, 多伙伴招募及管理, 产品融合运营, 项目统筹能力, 协调公司多部门及合作伙伴推进项目, 达成高新购和续约率。

个人特点: 强适应力及快速学习能力, 逻辑性强, 亲和力强, 执行力强, 洞察能力强, 对可持续发展理念高度认可及兴趣。

工作经历

京东 高级渠道及客户经理 2023.07-2023.10

- 渠道管理: 有效开拓产地产业带渠道, 提升市场品牌影响力。合作伙伴管理及赋能, 流程跟踪及策略支持, 提升伙伴销售能力及精细化运营能力及授牌使用合规管理。
- 方案销售: 云仓解决方案推广, 园区合作提供智能仓储物流方案, 丰富招商引资条件; 产地产业带仓储物流及商流方案, 链接无货盘及货盘商合作, 交付 WMS 及电商流量推广服务。
- 项目经历: 缉私仓解决方案需求调研及确认。
- 工作业绩: 渠道合作 4 家, SaaS 销售额完成 30 万。

深圳用友软件有限公司 生态及客户经理 2022.09-2023.04

- 生态合作: 负责深圳区域生态合作, 招募维护合作伙伴, 推广伙伴方案, 伙伴赋能。
- 市场推广: 独立操盘 ISV 生态伙伴招募活动、产品主题沙龙策划及预算管控。
- 销售管理: 负责公司产品及伙伴合作方案的销售, 需求沟通、调研及安排实施。
- 项目经历: 银行合作伙伴推行头部客户的信息化需求调研, 合作银企联、财资系统及收入系统。费控产品推广, 包含商旅及餐饮云产品的落地签约。运营商客户赋能合作税务风控产品模块, 推广至客户端。园区合作, 标准产品模块调研上架及平台对接, 丰富园区运营方式及软件解决方案。统筹工信智能制造诊断入围工作。
- 工作业绩: 拓展合作 WMS、人力合规、数据爬虫等领域合作伙伴。4 个月内项目落地成交 75 万。咨询公司作为专业合作伙伴, 合作竞标百万级财务共享系统。成功入选工信智能制造诊断服务商, 开展全市制造业诊断工作。

神州数码（深圳）有限公司 渠道经理 2020.04-2022.09

- 渠道销售：负责深圳及东莞区域的渠道销售工作，网络硬件及服务销售，开发并维护渠道商，完成销售业绩。
- 市场推广：策划举办市场活动产品及政策推广，招募合作伙伴。
- 客户管理：供货商对接及渠道签约、供应链确认，跨多部门沟通达成合作及交付。老客户运营，提供技术答疑及培训，增值服务的应用，促成客户续约。
- 项目经历：签约中国移动咪咕机房建设服务、顺丰全国无线服务、华侨城办公网络项目、国信证券网点建设项目、平安银行网点建设项目，统筹各需求方全国范围内各地区售后调试服务及双十一大促保障。
- 工作业绩：3个月由0销售额接手完成销售额300+万的成绩，全年个人指标2500W，累计完成销售额超过5000万，且逐年均超额完成。与同行竞争对手数据市场份额高于50%。保持服务续约率持续在95%。

深圳市联合信息技术有限公司 市场营销 2017.05-2019.11

- 客户销售：企业用户开拓，包含软硬件、安全及开发。集成项目与多家主流原厂（IBM、红帽、深信服、天融信、微软、青云、赛门铁克等）合作，支持服务及交付。APP的开发项目，协调我方工程师与甲方进行需求调研，跟进项目进度并交付。
- 市场推广：产品及解决方案推广沙龙及市场活动策划执行。制作市场宣传材料及市场调查工作，对市场策略提供支撑。
- 生态合作：e-learning 行业伙伴开拓，与全球顶尖学习管理系统商 Totara 达成合作成为中国唯一合作伙伴。引进英国 Adapt 交互式课件技术，为企业制定培训产品。
- 社区运营：构建培训生态圈，培训从业者的在线资源分享及讨论社区。负责社区网站的维护和文章内容的编译及发布。
- 项目经历：签约酒金宝小程序开发项目、等保安全项目、运营商合作名厨亮灶项目、希尔顿欢朋酒店员工培训平台及课程项目。

志愿者

招商蛇口 2023.03-至今

演绎互联及 SWCAC 入围志愿者，跨界交流及招商蛇口发布的活动执行。

BHS Commercial Ltd. 2016.08-2016.12

英国音乐节活动执行，娱乐区检查及票务工作。

英国伍斯特市政府 2014.11-2015.02

负责伍斯特商会和政府合作的演出策划及执行。

认证&证书

联合国气候变化课程结业认证（ESG 方向）